



AGIR POUR CONSTRUIRE

Plus qu'un slogan,

Notre engagement !

CSE DU 24 SEPTEMBRE 2026

**Pouvoir d'achat, résultats, conditions de travail :
vos élus UNSA portent vos attentes**

POUVOIR D'ACHAT: LA CELR PEUT-ELLE FAIRE UN GESTE?

Notre déclaration préalable

« Vous connaissez la situation économique et les tensions géopolitiques en France.

Avec 2,4% d'inflation sur 1 an et jusqu'à 40% de hausse sur les prix des carburants, de plus en plus de salariés nous font part de leurs inquiétudes et de leurs difficultés à gérer leur budget au quotidien.

Face à ce constat, le gouvernement vient d'annoncer la possibilité pour les entreprises d'aider leurs salariés jusqu'à 1000€/an, avec une prime carburant exonérée totalement de taxe.

Nous comprenons que l'employeur n'est pas responsable de cette situation inflationniste, mais nous avons besoin de connaître son positionnement.

Vos salariés ont besoin d'être soutenus.

Dans un esprit coopératif et mutualiste, qu'envisagez-vous pour les accompagner dans ces moments de crise ? »

X RÉPONSE DE LA DIRECTION

L'organisation du co-voiturage est conseillée...

A cet instant, l'employeur ne souhaite pas intégrer le dispositif d'aide gouvernementale et reste attentif à l'évolution de la situation dans la durée...

La réflexion porte sur la dotation d'aide pour l'ensemble des collaborateurs sur le déplacement durable. (Proposition de l'UNSA à la NAO de 2026)

AVIS SUR LA POLITIQUE SOCIALE DE L'ENTREPRISE, LES CONDITIONS DE TRAVAIL ET L'EMPLOI EN CELR

☒ Bilan social : l'UNSA vote CONTRE

L'UNSA a rendu un avis **défavorable** sur le bilan social.

Pourquoi ?

En effet, même si nous n'oublions pas notre dernière **NAO** reconnue pour être une des **meilleures** de France, nos rencontres avec les salariés de la CELR laissent exprimer qu'il faut encore améliorer les sujets de **considération**, de **rémunération**, et de **conditions de travail**. La CELR étant depuis des années sur le haut du podium des résultats commerciaux.

Ces sujets restent prégnants et en tant que représentants du personnel nous **devons** les faire valoir.

DES RÉSULTATS COMMERCIAUX QUI POSENT UNE QUESTION SIMPLE

Grace à notre **travail**, les **résultats** sont toujours aussi bons et le NPS est favorable pour la CELR.
Sans faire de **projection** pour cette fin d'année 2026, il semblerait pour l'UNSA, que la CELR soit encore une fois de plus dotée d'un **PNB** et d'un **résultat** en **augmentation** et d'un **Coefficient d'Exploitation** en **baisse**.
Il est regrettable de ne pas avoir la présentation des résultats par les mandataires concernés afin d'avoir leurs positions sur le bilan social en rapport avec les excellents résultats commerciaux.

CRÉATION D'UNE FILIÈRE DE FINANCEMENT DES COPROPRIÉTÉS

☒ **AVIS FAVORABLE DE L'UNSA**

L'UNSA a rendu un avis favorable à la création de cette filière.

Le marché de la rénovation énergétique des copropriétés représente un potentiel important et s'inscrit dans les enjeux liés à la transition énergétique.

ET POUR CONGES DE FIN D'ANNEE?

L'UNSA demande la possibilité du report d'un jour de congés 2026 pour le samedi 2 janvier 2027.

☒ **RÉPONSE DE LA DIRECTION: NON.**

Mesure déjà prise les années précédentes. Nous sommes surpris de cette réponse.

L'UNSA CONTINUE DE PORTER VOS DEMANDES

Nous continuerons à porter ces sujets dans les instances et surtout à partir de ce que vous nous exprimez.

Vous avez une question, une difficulté ou une proposition ?

Parlez-nous-en. Vos remontées nous permettent de transformer les situations individuelles en sujets collectifs et de les porter auprès de la Direction.



Laurence PAGES
Gest. Clientèle Particuliers



Christophe CAUSSE
Gest. Clientèle Professionnels



Stéphanie VIELJUS
Gest. Clientèle Particuliers



Julien NAINÉ
Gest. Clientèle Particuliers



celr@unsa-caisse-epargne.fr
07.88.87.00.41



Eliane CABANES
Gestionnaire Bancaire Spécialisée



Xavier ROUQUETTE
Chargé de mission BPCE-SI



Carole PONT
Gestionnaire Commercial BDR



Christophe MADELINE
Gestionnaire Bancaire Epargne



Anne VOTOVIC
Gestionnaire Clients Part. Micro-Crédit



Jean-Philippe BIAU
Chef de projets



Ludivine SERRES
Gest. Clientèle PRO



Mathias LEPINE
Gest. Clientèle Particuliers



Sonia HERMABESSIERE
Gest. Clientèle PRO



Frédéric MOUNIER
Gest. Clientèle Particuliers



Isabelle CAREMOLI
Gest. Clientèle Particuliers



Karine HERNANDEZ
Conseillère Clientèle